

GENB

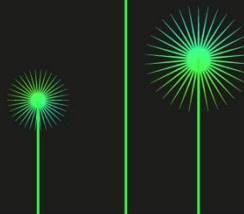
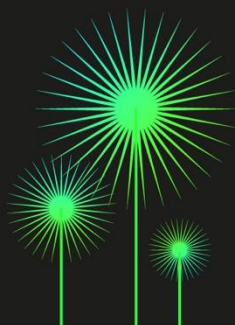
YOUNG BIOVOICES
FOR A SUSTAINABLE
FUTURE

BIOECONOMY *careers and skills of the future*

Scheda di Carriera:
Imprenditrice
sociale e
Bioeconomista



GE
GE
GE
GE



OUR CONSORTIUM



Funded by
the European Union

www.genb-project.eu

info@genb-project.eu

Riguardo alla scheda di carriera:

La scheda di carriera funge da strumento di sensibilizzazione per insegnanti e consulenti professionali. In particolare, fornisce agli studenti esempi concreti di lavori direttamente legati alla promozione della bioeconomia, approfondendo sulle competenze necessarie per intraprendere una carriera in questo settore.



Attribution-NonCommercial-ShareAlike 4.0. International (CC BY-NC-SA 4.0 DEED)

Questo documento è rilasciato sotto la licenza Attribution-NonCommercial-ShareAlike 4.0 International (CC BY-NC-SA 4.0), che consente agli utenti di distribuire, remixare, adattare e costruire sul materiale in qualsiasi mezzo o formato solo a scopo non commerciale, e solo a condizione che venga attribuita la paternità al creatore. Se remixi, adatti o costruisci sul materiale, devi concedere la licenza al materiale modificato secondo termini identici. Accedendo o utilizzando questo rapporto, riconosci e accetti di conformarti ai termini e alle condizioni della licenza CC BY-NC-SA. Per il testo completo della licenza, visita: <https://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0/legalcode.en>

OUR CONSORTIUM



SCHEDA DI CARRIERA: IMPRENDITRICE SOCIALE E BIOECONOMISTA



Paola Varela Pérez (Direttore generale, Holiroots)

Paola Varela Pérez è nata e cresciuta in Messico, dove ha studiato International Business e successivamente ha conseguito il master in Bioeconomia presso l'Università di Hohenheim, in Germania. I suoi studi magistrali hanno profondamente cambiato i suoi interessi professionali, rendendola un'appassionata bioeconomista e imprenditrice sociale. Ha vinto il Bioeconomy Award 2021 ed è fondatrice di Holiroots, una startup food-tech che si concentra sulla riduzione delle perdite alimentari.



PANORAMICA DEL LAVORO

Sono l'amministratore delegato e responsabile del marketing e delle vendite di Holiroots, una startup food-tech attiva nel campo della bioeconomia. La nostra missione è aiutare gli agricoltori a salvare gli ortaggi che non hanno superato il cancello dell'agricoltore a causa degli standard di mercato o della sovrapproduzione e trasformarli in prodotti preziosi e sani per i consumatori. Nel 2022 abbiamo lanciato il nostro primo prodotto, cracker di verdure biologiche a base di verdure salvate. Ad oggi, abbiamo salvato 2,2 tonnellate di verdure, con un impatto positivo sulla riduzione delle perdite alimentari nella fase primaria.



COSA TI HA ISPIRATO

OUR CONSORTIUM



Sono profondamente ispirato da due cose: la natura e le persone. Il nostro mondo è incredibilmente bello e maestoso e ho avuto il privilegio di incontrare persone stimolanti che hanno dedicato la loro vita a renderlo più pulito, più equo e migliore, ispirando gli altri a creare un cambiamento positivo. Purtroppo, e fortunatamente, ho anche assistito e sperimentato in prima persona le conseguenze della mancata protezione del nostro ambiente e le lotte affrontate dai gruppi sociali minoritari. Odio vedere il danno che consapevolmente e inconsapevolmente infliggiamo al nostro mondo e gli uni agli altri. Pertanto, spinto dal mio desiderio di avere un impatto più diretto e olistico, dove posso contribuire a un ambiente e a una società migliori, ho scelto di diventare un imprenditore sociale nel campo della bioeconomia.



GIORNATA TIPO DI LAVORO

Dato che siamo in fase di avvio come start-up, abbiamo lanciato l'impresa un anno fa. Questa fase può essere piuttosto frenetica e imprevedibile. In genere, mi sveglio intorno alle 6 o alle 7 del mattino, faccio una piccola colazione, saluto i miei gatti e poi vado nel mio spazio di co-working. La prima cosa che faccio è controllare le mie e-mail, prestando particolare attenzione ai messaggi di clienti e partner. Quindi do la priorità ai miei compiti per il giorno e la settimana, programmando quelli meno urgenti per la settimana successiva. Dopo aver organizzato le mie priorità, comincio con le Task più importanti e gestisco eventuali chiamate urgenti. A metà giornata, trovo sempre il tempo per interagire con i colleghi, i membri del team o il mio partner, discutendo di argomenti non legati al lavoro e abbracciando la filosofia secondo cui è importante parlare della vita, non solo del lavoro. Dopo questa pausa, continuo con le mie attività e partecipo a riunioni online o personali. Infine, alla fine della giornata, controllo LinkedIn e Instagram, in quanto sono fonti preziose per il networking e la comunicazione con partner e clienti.

OUR CONSORTIUM





PERCORSO DI STUDI & CARRIERA

Ho studiato business e management internazionale, acquisendo una preziosa esperienza attraverso stage presso aziende internazionali che migliorano le mie capacità di gestione, comunicazione e presentazione. Mi sono anche reso conto che non ero del tutto adatto a far parte di questo tipo di società orientate al profitto in base dei miei valori, della mia personalità e dei miei interessi. Sono una persona a cui piace innovare e creare, cosa molto difficile in aziende così strutturate e ben consolidate. Questa consapevolezza mi ha portato a conseguire un master in Bioeconomia, dove ho scoperto la mia vera vocazione. Durante il mio master, mi sono impegnata attivamente in programmi di imprenditoria sociale, tra cui il concorso EIT Food "From Leaf to Root", che ha gettato le basi per Holiroots. Ho anche partecipato a workshop per promuovere un sistema alimentare più sostenibile attraverso l'EFSET dell'EIT. Durante i miei studi di bioeconomia, ho avuto il privilegio di incontrare imprenditori sociali e ricercatori stimolanti che hanno ulteriormente alimentato il mio impegno in questo percorso, anche se la maggior parte dei miei colleghi imprenditori ha preso strade diverse.



COMPETENZE CHIAVE

Competenze professionali:

- Capacità di gestione dei progetti: gestire ed eseguire un progetto in modo efficace è fondamentale per trasformare le idee in realtà. Si tratta di stabilire obiettivi chiari, allocare risorse e garantire che il progetto rimanga sulla buona strada per raggiungere i suoi obiettivi.
- Abilità comunicative: Essere in grado di comunicare efficacemente le proprie idee, la propria visione e i propri progressi è essenziale per attirare investitori, clienti e potenziali membri del

OUR CONSORTIUM



team. Una comunicazione chiara e persuasiva può aiutare a creare fiducia e supporto per la tua startup.

- Lavoro di squadra: la creazione di una startup di successo richiede spesso un insieme diversificato di competenze e expertise. Essere un giocatore di squadra e collaborare efficacemente con gli altri è fondamentale per sfruttare i punti di forza collettivi del tuo team.

Qualità personali:

- Determinazione: il viaggio per costruire una startup è pieno di sfide e battute d'arresto. La determinazione è la spinta a persistere e superare gli ostacoli, anche di fronte alle avversità.

- Fiducia in se stessi: credere in se stessi e nella propria capacità di far accadere le cose è fondamentale. La fiducia può ispirare fiducia negli altri e darti la resilienza per affrontare l'incertezza.

- Umile: Rimanere con i piedi per terra e ricordare le proprie radici è importante. L'umiltà può aiutarti a relazionarti con gli altri, a imparare dai tuoi errori e a rimanere aperto a nuove idee.

- Trasparenza/Onestà: Essere veritieri e trasparenti nelle tue interazioni è un segno di integrità. Crea fiducia con gli stakeholder e stabilisce la tua credibilità.

- Coraggio: il rifiuto e le critiche sono comuni nel mondo delle startup. Essere coraggiosi significa avere il coraggio di affrontare il rifiuto e le critiche, imparare da esse e mantenerle in movimento.

- Creatività: l'innovazione è al centro delle startup. Essere creativi e pensare fuori dagli schemi porterà a soluzioni uniche.



SFIDE

Lavorare all'interno di team internazionali e interdisciplinari offre un vantaggio significativo. Fornisce una prospettiva olistica, che consente di vedere il quadro più ampio. Tuttavia, può anche essere piuttosto impegnativo, soprattutto quando il team è piccolo e i suoi membri

OUR CONSORTIUM



provengono da background diversi. Trasformare queste differenze in un vantaggio competitivo richiede tempo e impegno.

Consiglio vivamente di costruire o far parte di tali squadre. Tuttavia, è importante non sottovalutare le sfide che possono presentare. Abbracciare queste sfide e lavorare insieme per sfruttare la diversità può portare a risultati straordinari.

Networking svolge un ruolo cruciale nella creazione di partnership strategiche e nell'aumento della visibilità e della consapevolezza. Tuttavia, è importante notare che un networking efficace richiede un investimento di tempo e il possesso di forti capacità di comunicazione e presentazione.



COSA AMO DEL MIO LAVORO

- L'opportunità di creare cose nuove, di rompere lo status quo e portare innovazione dirompente che può aiutare l'ambiente e la società.
- Essere bandiera dell'imprenditoria sociale e dell'empowerment femminile. Sono molto innamorata del fatto che sto attivamente creando il cambiamento che vuoi vedere nel mondo e che posso ispirare le donne a diventare chi vogliono diventare e a iniziare a sognare in grande!



AVANZANDO VERSO UN MONDO MIGLIORE

- La presenza di donne – internazionali – e di donne nel mondo delle imprese è notevolmente carente nel mondo delle startup, anche in Europa. Ho partecipato a tavole rotonde, forum, conferenze e altro ancora, dove mi sono ritrovata ad essere l'unica donna. Ottenere una migliore rappresentanza di genere nel mondo degli affari non è solo importante; È essenziale

OUR CONSORTIUM



costruire un MOE inclusivo e diversificata. Funge da potente fonte di ispirazione per altre donne, incoraggiandole a perseguire le proprie ambizioni imprenditoriali con fiducia e determinazione

Il nostro approccio al recupero degli ortaggi segue i principi di una prospettiva olistica e dal basso verso l'alto. Invece di dettare quali prodotti creeremo, ci impegniamo direttamente con gli agricoltori per identificare gli ortaggi che causano le maggiori sfide. Ciò significa che stiamo risolvendo problemi reali con le nostre soluzioni. Attraverso conversazioni e visite alle aziende agricole, non solo ci siamo resi conto della portata del problema, ma abbiamo anche sensibilizzato gli agricoltori stessi. Ad esempio, inizialmente, gli agricoltori hanno identificato la barbabietola e la carota come gli ortaggi più problematici. Tuttavia, è stato durante le nostre visite alla fattoria che uno dei miei soci si è informato sulle grandi quantità di porri scartati. Si è scoperto che gli agricoltori non avevano riconosciuto l'entità dei loro scarti di porri fino a quando non l'abbiamo portato alla loro attenzione. Questo approccio collaborativo non solo aiuta a ridurre gli sprechi alimentari, ma crea anche una comprensione più profonda del problema in questione.



IL MIO CONSIGLIO AGLI STUDENTI

- **Ora o mai più.** Se hai un'idea che ti motiva molto e ci credi, fallo. Ora è il momento perfetto per provare, il dopo non arriverà mai se inizi a ritardare i tuoi sogni.
- **Sii coraggioso e audace.** La paura è il peggior nemico dell'innovazione, e sii forte, devi far sentire la tua voce!
- **Essere determinati.** I dubbi sono solo distrazioni. È meglio agire piuttosto che lasciare che l'incertezza ti trattenga. Se hai una visione che è importante per te, perseguila con tutto ciò che hai!
- **Pianifica.** Un'idea senza un piano rimane in un'idea.

OUR CONSORTIUM





IL MIO CONSIGLIO A INSEGNANTI E GENITORI

Insegnanti: incoraggia l'innovazione, la creatività e la sicurezza in se stessi nei tuoi studenti. Crea un ambiente in cui le loro opinioni e idee siano apprezzate, non solo in cui imparino dai risultati degli altri.

Genitori: se notate che i vostri figli sono determinati, appassionati e si impegnano per migliorare le loro capacità e cercare opportunità, sosteneteli completamente. È straziante vedere un potenziale non sfruttato perché i genitori avevano paura che i loro figli fallissero. Ricorda, il fallimento è un insegnante potente, quindi è meglio che lo sperimentino prima piuttosto che dopo. Il tuo supporto può fare la differenza nel loro viaggio.



APPROFONDIMENTI

1. Contatti personali

- website: <https://varelaventures.wixsite.com/paolavarela>
- linkedin: www.linkedin.com/in/varela-93

Altri:

https://www.uni-hohenheim.de/personalia?tx_ttnews%5Bpointer%5D=7&cHash=00138a2b30d6835d1e74a68070c8ac31

<https://inno-greenhouse.uni-hohenheim.de/mentors-and-experts>

OUR CONSORTIUM



Bioeconomy Careers and Skills of the Future

Scheda di Carriera:
Imprenditrice sociale e
Bioeconomista



Publicazioni → <https://doi.org/10.3390/earth3020038>

2. Società

- a. website: <https://www.holiroots.com/>
- b. LinkedIn & IG: @holiroots

OUR CONSORTIUM



The work presented in this document has received funding from the GenB project and is supported by Scientix, an initiative of European Schoolnet. GenB project is funded by the European Union's HORIZON-CLB-2021-GOVERNANCE-01-11 (Grant Agreement n. 101060501). The content of the document is the sole responsibility of the organizer and does not represent the opinion on the European Union (EU) or European Commission (EC). Neither the EU nor the granting authority can be held responsible for any use that might be made of information contained.



Funded by
the European Union